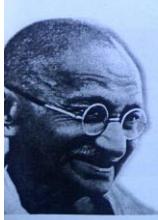


Service Mindset



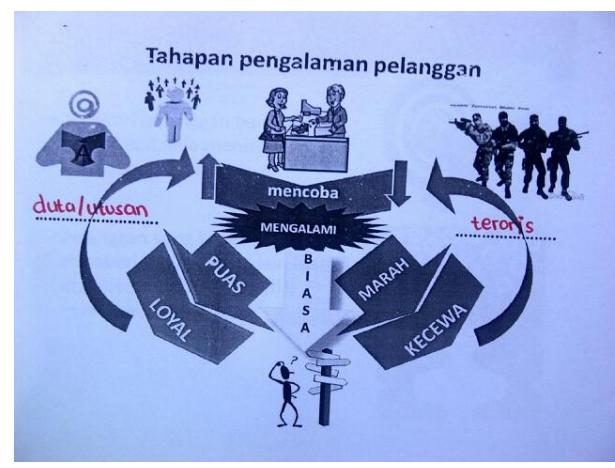
Pelanggan...

Adalah seseorang yang paling penting di sisi kita
ia tidak bergantung pada kita
Kitalah yang bergantung padanya
ia tidak mengganggu pekerjaan kita
Untuknyalah kita bekerja
ia bukan orang asing pada bisnis kita
ia adalah bagian dari kita
Kita tidak melayaninya karena kemurahan kita
ialah yang memberikan kemurahan bagi kita
Dengan memberikan kesempatan kepada kita
untuk melayaninya.

11

"Tujuan dari bisnis adalah menciptakan dan mempertahankan pelanggan"
"The purpose of business is to **create and keep** customers."

Peter Drucker Management Guru



POOR service - FAKTA

- Mencari pelanggan baru 6x lebih mahal daripada menjaga pelanggan lama.
- Pelanggan yang kecewa akan memberi tahu 6 orang lain (dan di era internet: 6000 orang!!!)
— Jeff Bezos, CEO Amazon.com



EXCELLENT service - FAKTA

- Kenaikan sales, penurunan biaya
- Referral
- Harga bukan faktor kritis



Kualitas Pelaku Layanan

Layanan terbaik hanya dapat terwujud jika mata hati kita sebagai "pelayan" terbuka lebar dan diterapkan dalam keseharian. *Agus Martowardojo*

COMPETENCIES CHECK-UP

Peran: Sekretaris

Knowledge	Score	Remarks
1) Membuat Surat dan membacanya	7	
2) Membuat laporan keu.	7	
3) Memfile data	7	
Skill	Score	Remarks
Komunikasi	8	
Mengetik	7	
Berinteraksi langsung	7.5	

